

2019

6 · 17

月4回
月曜日発行

第1106号

週刊ビル経営

発行所 (株)ビル経営研究所
〒104-0061
東京都中央区銀座7-17-12 2F
TEL 03(3543)7421
FAX 03(3543)5839

発行人 垂澤清三
年間購読料25,000円(税別)
KAMEOKA NEWS AGENCY CORPS
亀岡大郎阪村班グループ

手の信用を確かめていますか？
今回は、「エスクロー」というキーワードを中心とした「信用用」のお話です。

第14回「エスクローサービス」

不動産経営をしていく上では、見ず知らずの相手から物件取得を持ちかけられたり、融資を誘われたり。まったく新規の企業との取りも多いでしょう。そんなとき、どんな方法で相

ソーコに学ぶ ビル経営

イーソーコ総合研究所
代表取締役 出村 亜希子
奈良女子大学大学院修了後CM
会社を経て現職。一級建築士、
宅建士。「倉庫ドクター」とし
て建築面からオーナー支援に取
り組む。

叶になじんでい
る方もあるかも
しれません。ビジネ
上では一般的に、取引
相手の信用を担保する
第三者や、信用担保の
ものを指します。如
めて取引する相手が契
約を履行してくれなか
か、支払いをしてくる
るなどを保証してしま
うのです。

手の信用を確かめていますか？
今回は、「エスクロー」というキーワードを中心とした「信用」のお話です。エスクロー（escrow）を直訳する「預託」を意味します。最近はネットの個人売買などが急速に進展していますが、この取引では必ずしも現金決済をすることが多くあります。そこで、取引の際に発生するリスクを最小限に抑えるために、専門的な手続を用いることがあります。それが「エスクロー」です。

奈良女子大学大学院修了後CM会社を経て現職。一级建築士、宅建士。「倉庫ドクター」として建築面からオーナー支援に取り組む。

この工事はほとんど無スクリーニングです。しかし国内のエスクローエージェントは預託とともに、M&Aや物件取得の斡旋、新規取引先企業の紹介なども行っています。また不動産マーケットのクロスボーダー化が進展する昨今、外国人が日本に不動産を購入する際には「エスクロー決済」が少しずつ浸透しています。

不動産業界ではこれに仲立ちを依頼します。買い手は代金を工賃支払い、エスクローに支払い、エスクロー・エージェントは物件の状態や取引内容が契約書と合っているかどうか

